

Kooperationsangebot (Markteinführung von Blutzuckermessgeräten und –teststreifen)

Ein deutsches Pharmaunternehmen sucht einen Geschäftspartner für Belarus im Bereich Diabetes. Das Unternehmen wurde im 19. Jahrhundert gegründet und gehört heutzutage zu den weltweit führenden innovativen Unternehmen in der Gesundheitsversorgung mit Arzneimitteln und medizinischen Produkten mit einem Jahresumsatz von über 35 Milliarden € und über 100.000 Mitarbeitern weltweit. Im Bereich Blutzuckermessgeräte und –teststreifen (Medical Devices / Medizinprodukte) ist das Unternehmen einer der Weltmarktführer mit mehr als 40 Jahren Erfahrung. Es unterstützt Kunden in mehr als über 100 Ländern.

Die Anzahl an Diabetes-Erkrankten wächst stetig. Nach aktuellen Schätzungen haben mehr als 371 Millionen Menschen weltweit Diabetes. Die Hälfte der Menschen mit Diabetes ist diagnostiziert. Der Markt wächst somit, die Unterstützung der Regierungen und der Gesundheitseinrichtungen sowie die Eigenverantwortung der Patienten zum selbst-testen steigt. Das Blutzuckermesssystem ist für Menschen mit Diabetes für die Eigenanwendung und für medizinisches Fachpersonal für die quantitative Bestimmung der Glukosekonzentration im Blut vorgesehen.

Das Unternehmen möchte das Geschäft in Belarus ausweiten und sucht einen Geschäftspartner, der im eigenen Namen tätig ist, Erfahrung im Bereich Diabetes hat und ein breites Spektrum an Geschäftstätigkeiten im Zielmarkt für die Blutzuckermesssysteme übernehmen kann: Registrierung, Import, Lagerhaltung, Distribution, Nachfrageerzeugung durch Marketingaktivitäten, Promotion und Aussendienstbesuche bei der relevanten Zielgruppe (Diabetologen, Krankenhäuser und Apotheken). Kontakte zum Gesundheitsministerium oder der Regierung sowie zu allen Interessengruppen sollten ebenfalls vorhanden sein.

Ziel des Unternehmens ist es mit dem Geschäftspartner zusammen einen Marktanteil von ca. 25%-30% für die Qualitätsprodukte in 3-5 Jahren zu erzielen. Dieser Marktanteil würde einer Verkaufsmenge von ca. 100.000 Packungen Teststreifen (50er) pro Jahr entsprechen. Das Unternehmen würde Sie im Bereich der Kommunikation, beim Marketing und bei den Marketingmaterialien, der Strategie, Dokumenten/Zertifikaten und mit Schulungen & Trainings unterstützen.

Предложение по деловому сотрудничеству (вывод на рынок глюкометров и тестовых полосок)

Немецкая фармацевтическая компания ищет делового партнёра в Республике Беларусь в секторе медицинских изделий для диабетиков. Предприятие было основано в 19-м столетии и сегодня представляет собой один из ведущих высокотехнологичных концернов в области здравоохранения и обеспечения препаратами и медицинскими продуктами с годовым оборотом более 35 миллиардов Евро и штатом сотрудников более 100 000 человек по всему миру. В области приборов для измерения уровня глюкозы в крови, а также тестовых полосок (Medical Devices / Medical Products) предприятие является одним из лидеров мирового рынка с более чем сорокалетним опытом работы. География клиентов охватывает более 100 стран.

Количество людей, страдающих сахарным диабетом, неуклонно растёт. По последним оценкам более 371 млн. человек по всему миру являются диабетиками, причём около половины из них знают о своём заболевании. Вместе с тем растёт и рынок медицинских продуктов, усиливается поддержка со стороны правительств и учреждений здравоохранения, в то же время возрастает и самосознание пациентов к самотестированию. Система измерения уровня сахара в крови предназначена для больных диабетом в качестве самостоятельного использования, а также для использования медицинскими работниками в целях количественного измерения концентрации глюкозы в крови пациента.

Компания заинтересована в расширении своего присутствия в Беларуси. В связи с этим мы ищем делового партнёра, осуществляющего коммерческую деятельность от своего имени и имеющего опыт в области диабетологии. Мы заинтересованы в установлении партнёрских отношений с компанией, которая на локальном рынке систем мониторинга уровня глюкозы могла бы перенять широкий спектр деловой активности: регистрацию, импорт, складирование, дистрибьюцию, генерирование спроса посредством маркетинговых инструментов, продвижение продуктов и поддержание контакта службой мед. представителя с необходимой целевой группой (врачи-диабетологи, клиники, аптеки). Выход на чиновников (Министерство здравоохранения либо правительство) и наличие контактов со всеми заинтересованными группами также необходимы.

Целью нашей компании является в сотрудничестве с локальным партнёром завоевание доли рынка ок. 25 – 30% (в сегменте высококачественных продуктов) в течение 3 – 5-ти лет. Данная доля рынка примерно будет соответствовать годовому объёму реализации порядка 100 000 единиц (упак. 50 шт.) тестовых полосок. Наша компания готова оказать Вам поддержку в области коммуникации, маркетинга и обеспечения соответствующими материалами, разработки стратегии, предоставлении необходимых сертификатов и иных документов, посредством проведения обучающих мероприятий и тренингов.